



GO TO THE COMPANY

www.camaradirecta.com



CÁMARA DE
COMERCIO DE
BUCARAMANGA
(creador de su territorio)



Consiste en acercar la institución con las necesidades de formación no especializada de nuestras empresas afiliadas.

► **Liderazgo y trabajo en equipo.**

- Motivación personal y empresarial.
- Habilidades de comunicación no verbal esenciales en el servicio.
- Diseñando el plan Motivacional.

► **Comercial Mercadeo Ventas.**

- El vendedor altamente efectivo.
- Venta consultiva: el método para lograr ventas efectivas.
- Negociación exitosa: 7 formas de enamorar a tus clientes.
- Tipo de clientes y cómo gestionarlos.
- Manejo de Objeciones en ventas.

► **Gestión Humana - Clima Laboral.**

- La escucha: capacidad clave para resultados significativos.
- ¿Qué hago para ser feliz? según el instituto de liderazgo de Harvard.

► **Planeación estratégica.**

- Gestión integral del riesgo empresarial.

► **Finanzas.**

- Finanzas personales.

Contáctenos:

Cámara de Comercio de Bucaramanga.

Red de Afiliados.

Tel: 6520500 - 6527000

Ext. 419-347.

redafiliados@camaradirecta.com